K4 Domácí práce – Knihkupectví

Konkurenční formy prodeje

V blízkém okolí vašeho (malého/středního) knihkupectví bude konkurenční firma otevírat svou pobočku (např. Kosmas). Jak budete řešit tzv. konkurenci, aby vaše knihkupectví nepřišlo o své zákazníky a udrželo na knižním trhu?

Uveďte 3 příklady.